

# Andreas Granbäck

070-562 35 21 · andreas@granback.se · www.granback.se  
Hållsta 10 186 94 Vallentuna

## ANLÄGGNINGSINGENJÖR INFRASTRUKTUR | HÅLLBAR STADSUTVECKLING | ARBETSLEDNING

Anläggningsingenjör med inriktning på infrastruktur och hållbar stadsutveckling och arbetsledning. Tog examen sommaren 2024. Vid sidan av mina studier så tog jag också en utbildning i invasiva arter. Jag har över fyra års erfarenhet av teknisk försäljning och marknadsföring, där jag har arbetat proaktivt mot föreskrivande led och drivit affärsmöjligheter för geotekniska produkter och lösningar.

### UTBILDNING

- TUC, Februari 2024 - Juni 2024**  
Hållbart byggande och arbetsledning
- Hermods, December 2021 - December 2023**  
Anläggningsingenjör - Infrastruktur
- Hermods, September 2022 - Juni 2023**  
Green Urban Developer - Hållbar Stadsutveckling
- Akademi Båstad, Mars 2023 - Maj 2023**  
Invasiva växter i utemiljö

# ERFARENHET

## **ViaCon AB**

**Januari 2021 - Maj 2021**

### **Teknisk marknadsföring och försäljning**

Jobbade proaktivt mot föreskrivande led inom samtliga produktområden med målsättningen att öka antalet affärsmöjligheter där företagets produkter och lösningar blev föreskrivna i FFU.

## **FLA Geoprodukter AB**

**September 2018 - Januari 2021**

### **Teknisk marknadsföring och försäljning**

Jobbade proaktivt mot föreskrivande led inom samtliga produktområden med målsättningen att öka antalet affärsmöjligheter där företagets produkter och lösningar blev föreskrivna i FFU. Även ansvarig för företagets web och sociala medier.

## **Inframangement i Norr AB**

**Februari 2016 - September 2017**

### **Försäljningschef**

Försäljningschef för dotterbolaget CCinfra AB. Ansvarig för försäljning, marknadsföring. Uppsökande försäljning samt proaktivt arbete mot föreskrivande led.

## **CCinfra AB**

**Februari 2016 - September 2017**

### **Försäljningsrepresentant**

Regional försäljningsagent med ansvar för södra Sverige för att öka försäljningen av den på svenska marknaden nya lösningen Concrete Canvas. Även uppsökande försäljning samt proaktivt arbete mot föreskrivande led.

---

## CERTIFIKAT OCH UTMÄRKELSER

### **Closing the Green Skills Gap to Power a Greener Economy and Drive Sustainability**

2023

### **Safe Construction Training, Byggbranschens Utbildningscenter**

2022

### **Sales Pipeline Management, LinkedIn**

2018

### **Social Selling, LinkedIn**

2018

### **Finalist till Nordbyggs Gulmedalj 2017, Nominerad av tidningen Byggindustrin, Svensk Byggtjänst och Nordbygg.**

2017

---

## ÖVRIGT

English - Professional working proficiency \* German - Elementary proficiency \* Innehar B\*körkort