

# Andreas Granbäck

070-562 35 21 · andreas@granback.se · www.granback.se  
Hållsta 10 186 94 Vallentuna

---

## TEKNISK SÄLJARE | ANLÄGGNINGSINGENJÖR INFRASTRUKTUR HÅLLBAR STADSUTVECKLING | ARBETSLEDNING

### UTBILDNINGAR

#### **TUC, Februari 2024 - Juni 2024. Hållbart byggande och arbetsledning**

- Verktyg och metoder för praktiskt ledningsarbete
- Konflikthantering och svåra samtal
- Arbetsmiljö och säkerhet
- Jämställdhet, diskriminering
- Mentorskap, coaching, att lyssna och ge feedback
  
- Hållbarhetsutmaningarna inom byggsektorn, och vad omställningen till hållbarhet innebär
- Agenda 2030 och de globala målen ur ett branshperspektiv – centrala mål och delmål, trender och best practice
- Aktuell miljölagstiftning
- Cirkulärt byggande – avfallshantering, återvinning och återbruk
- Kännedom om materialval utifrån hållbarhet och miljökonsekvenser
- Energieffektivt byggande

#### **Hermods, December 2021 - December 2023, Anläggningsingenjör - Infrastruktur**

- Anläggningsteknik
- Arbetsrätt
- Betongteknik
- Byggarbetsmiljösamordning
- Byggprocess – Mark och Anläggning
- Digitala verktyg i anläggningsprocessen
- Ekonomi och kalkylering
- Entreprenadjuridik
- Examensarbete
- Ledarskap
- LIA 1
- LIA 2
- Miljö
- Mätteknik och ritningshantering

#### **Hermods, September 2022 - Juni 2023, Green Urban Developer - Hållbar stadsutveckling**

- CAD
- Ekonomi, kommunikation och marknadsföring
- Ekosystemtjänster och blågröngrå lösningar
- Entreprenadjuridik
- Examensarbete
- GIS
- LIA
- Markbyggnad och miljökunskap
- Projekt och utveckling
- Urbana odlingar och system
- Stadsgrönnska och människan

# ERFARENHET

## **ViaCon AB**

**Januari 2021 - Maj 2021**

### **Teknisk marknadsföring och försäljning**

- Fusion med FLA Geoprodukter

## **FLA Geoprodukter AB**

**September 2018 - Januari 2021**

### **Teknisk marknadsföring och försäljning**

- Byggde starka relationer med föreskrivande led (arkitekter och ingenjörer) för att främja försäljning av geotekniska produkter.
- Utvecklade och implementerade strategier för att öka företagets synlighet och generera nya affärsmöjligheter.
- Ansvarade för digital marknadsföring och företagets sociala medier.

## **Inframangement i Norr AB**

**Februari 2016 - September 2017**

### **Försäljningschef**

- Lanserade den innovativa produkten Concrete Canvas på den svenska marknaden, med försäljningsansvar för södra Sverige.
- Identifierade kundbehov och levererade skraddarsydd lösningar, vilket bidrog till att bygga långsiktiga affärsrelationer.
- Samarbetade med specialister och produktionsenheter för att säkerställa leverans och kundnöjdhet.

## **CCinfra AB**

**Februari 2016 - September 2017**

### **Försäljningsrepresentant**

Regional försäljningsagent med ansvar för södra Sverige för att öka försäljningen av den på svenska marknaden nya lösningen Concrete Canvas. Även uppsökande försäljning samt proaktivt arbete mot föreskrivande led.

---

## CERTIFIKAT OCH UTMÄRKELSER

### **Closing the Green Skills Gap to Power a Greener Economy and Drive Sustainability**

2023

### **Safe Construction Training, Byggbranschens Utbildningscenter**

2022

### **Sales Pipeline Management, LinkedIn**

2018

### **Social Selling, LinkedIn**

2018

### **Finalist till Nordbyggs Guldmalj 2017, Nominerad av tidningen Byggindustrin, Svensk Byggtjänst och Nordbygg.**

2017